



Le recrutement intelligent

# LA MÉTÉO

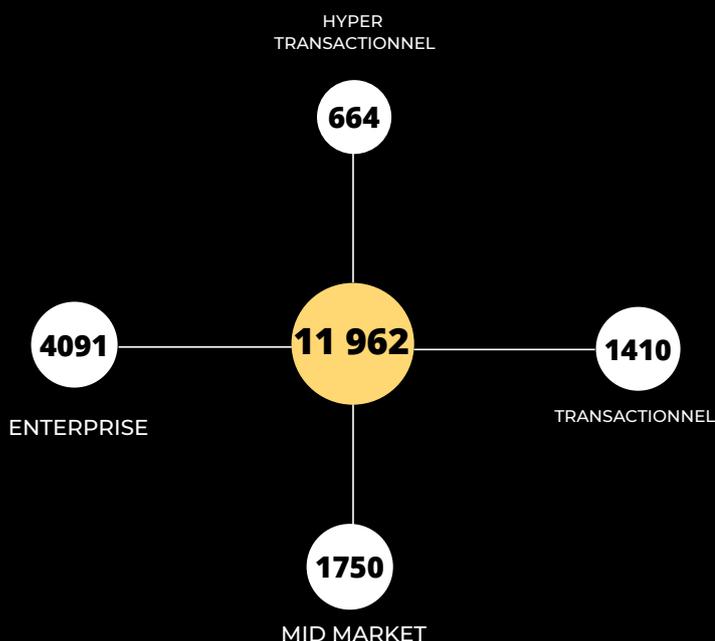
du marché des sales de la tech

---

***H2 FY21***

***Deuxième semestre 2021***

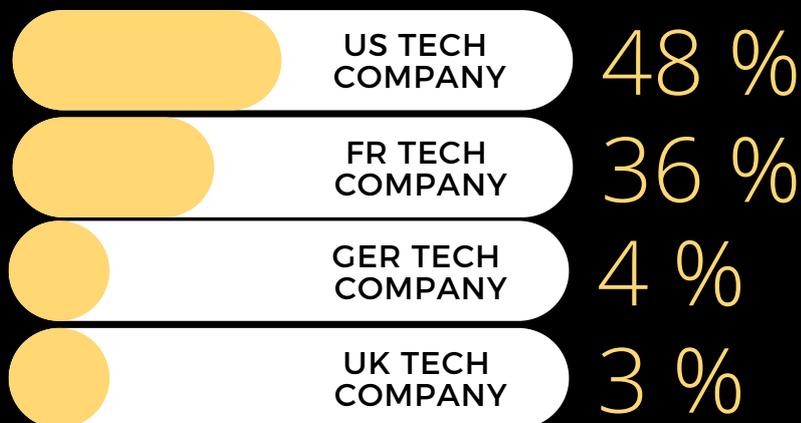
## Les offres en fonction des typologies de vente



## UN MARCHÉ DOMINÉ PAR L'ENTREPRISE

Le nombre d'offres d'emploi proposé sur le semestre 2 (H2) s'élève à 11 962. Une grande partie des offres restantes correspond à des cabinets de recrutement (1748) mais également des ESN (1 391).

## LES PAYS QUI ONT LE PLUS RECRUTÉ

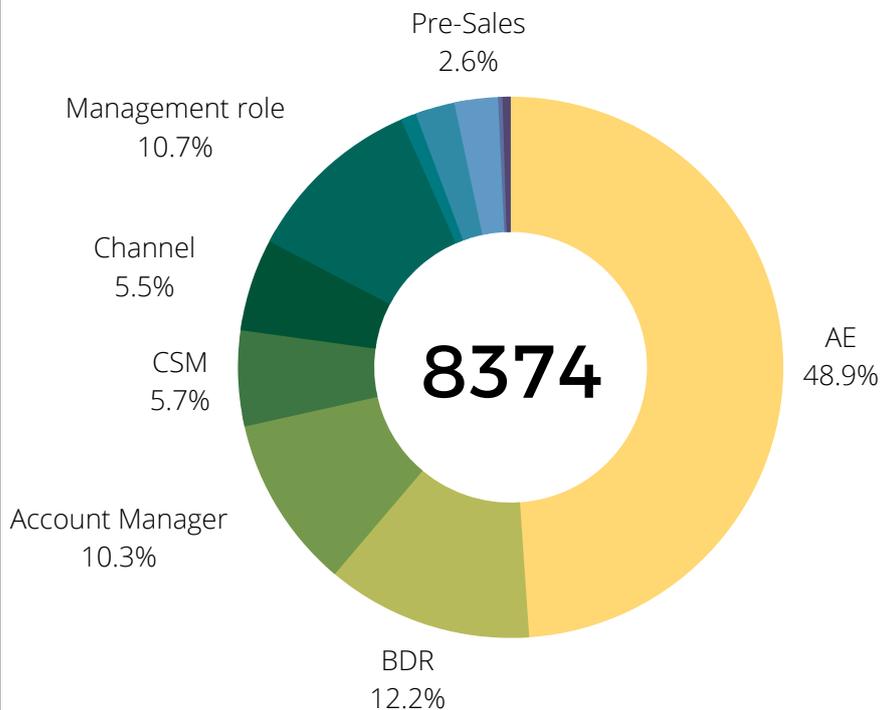


Comme vous aurez pu le constater ces derniers mois les Etats-Unis ont été très présents sur le marché, ce qui a fortement participé à l'inflation des salaires. Créant une différence encore plus marquée avec les sociétés françaises.

## DES LEVÉES DE FONDS STRATOPHÉRISQUES !

1	Sorare	Série B	585M
2	Mirakl	Série E	477,9M
3	Ledger	Série C	312,4M
4	ManoMano	Série F	300M
5	Dataiku	Série E	400M
6	Voodoo	Série C	266M

## Quels ont été les postes les plus recherchés au cours des 6 derniers mois ?



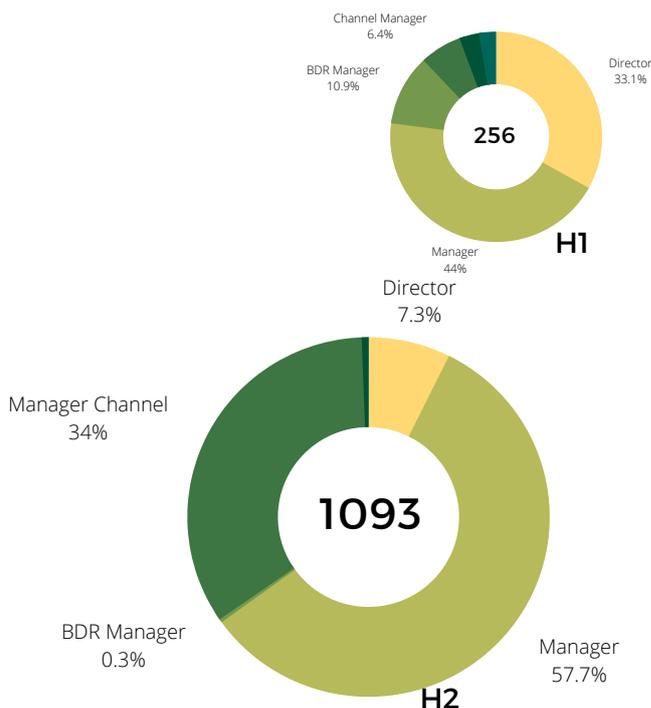
### L'OEIL DE CLÉMENT

"Sans surprise les chasseurs sont à la fête ! Ils représentent près d'un poste sur 2 ! Amis AE c'est le moment d'en profiter.

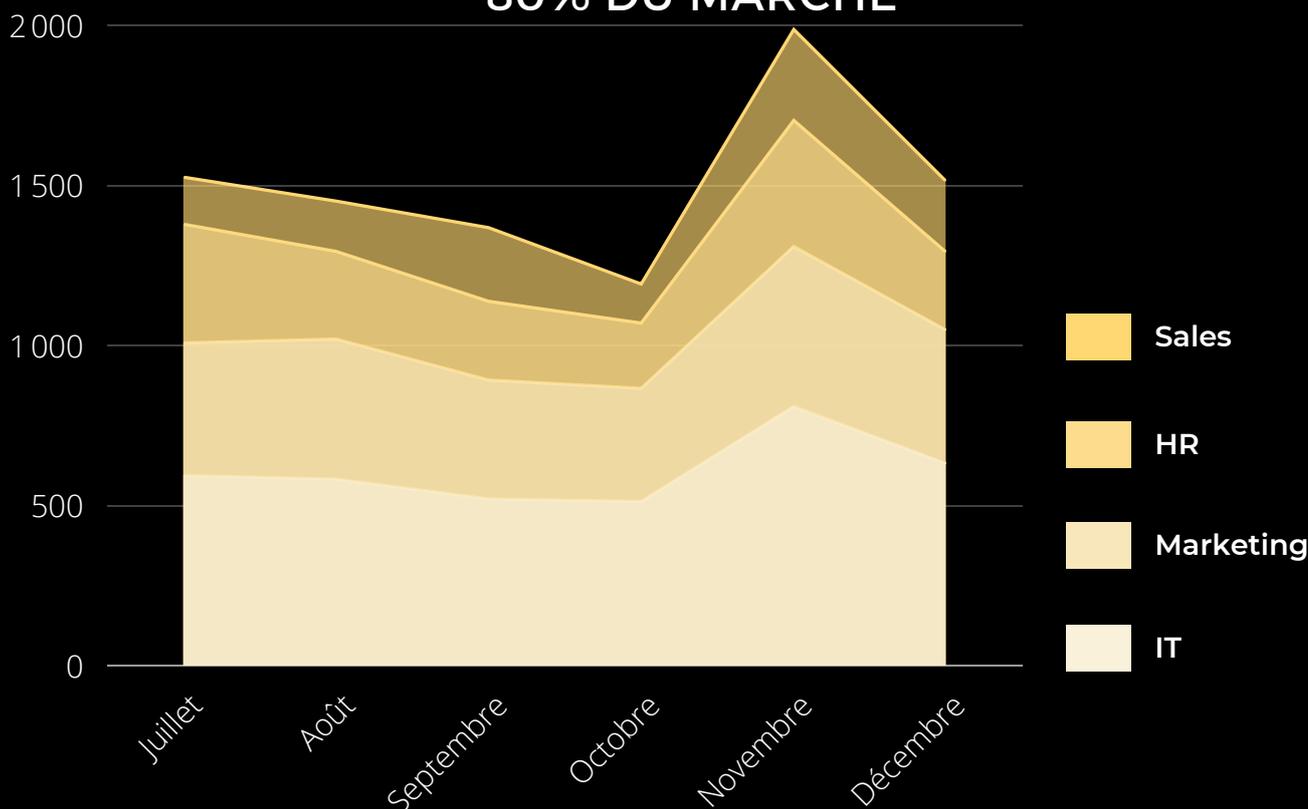
Le poste de Sales Operations a le vent en poupe. Cela s'explique par une montée en puissance des sociétés, une croissance des équipes commerciales et le besoin de structure."

## EXCELLENTE NOUVELLE POUR LES POSTES DE MANAGEMENT !

Excellente nouvelle pour les postes de management qui repartent à la hausse au deuxième semestre. Souvenez-vous au S1, la structuration des forces commerciales était préférée au recrutement de nouveaux managers. Dorénavant place à la structuration avec une multiplication par 4 de ces postes !



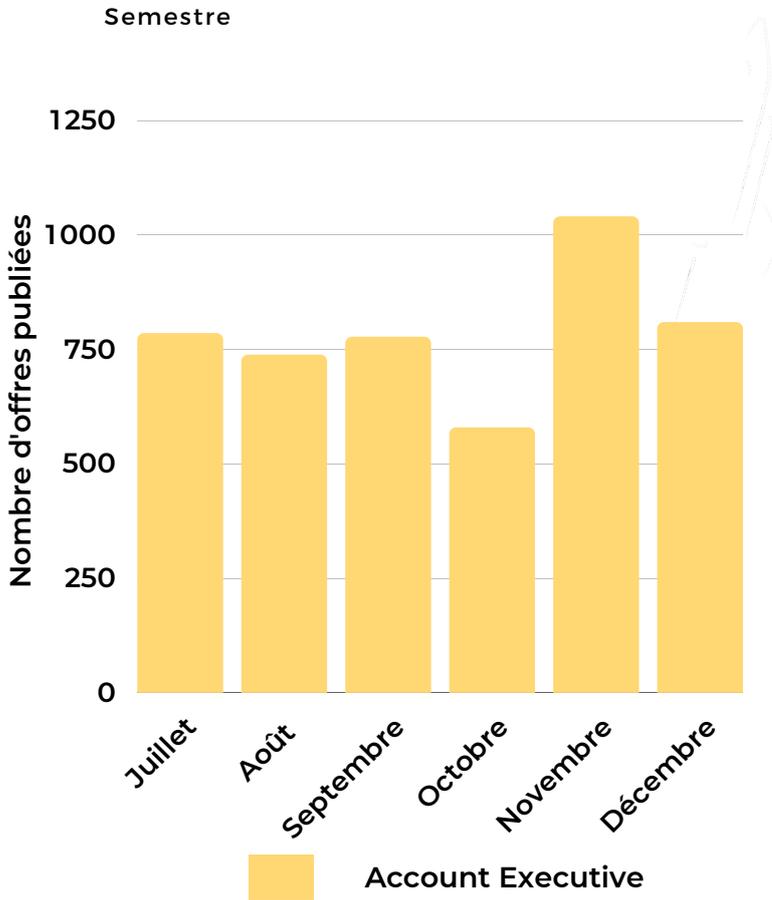
## 5 TYPOLOGIES DE DÉCIDEURS REPRÉSENTENT 80% DU MARCHÉ



Les solutions destinées à l'IT (le DSI est le décideur) restent celles qui dominent le marché français depuis de nombreuses années. Le Covid-19 a renforcé cette tendance. Il est intéressant de noter que les solutions destinées aux services RH sont très présentes. De plus nous constatons une réelle accalmie en octobre ce qui peut s'expliquer par le vote des budgets de recrutement et explique en retour l'importante chasse de profil en Novembre 2021.

### Le top des entreprises qui ont recruté ces 6 derniers mois

ENTERPRISE	MID MARKET	TRANSACTIONNEL
Salesforce <b>1064</b>	Mirakl <b>98</b>	Aircall <b>81</b>
Dell Techno <b>101</b>	Tableau <b>60</b>	Diabolocom <b>51</b>
Google <b>94</b>	Uber <b>55</b>	Skello <b>50</b>
Workday <b>92</b>	Zendesk <b>47</b>	LinkedIn <b>47</b>
VMware <b>88</b>	Algolia <b>33</b>	Critéo <b>43</b>



## MONTEZ EN GAMME POUR MONTER EN COTE

La recherche d'AE représente près de 50% des offres publiées au cours des 6 derniers mois de l'année 2021.



### L'OEIL D'AMAURY

"Comme vous l'observez le marché a été soutenu avec un pic en Novembre 2021 avec plus de 1040 offres d'account executive. 57% des offres sont sur des cycle de vente Enterprise. Nous avons dénombré seulement 13% des offres sur des environnements transactionnels. Les entreprises US qui recrutent en France et dynamisent le marché des AE sont presque systématiquement Enterprise."

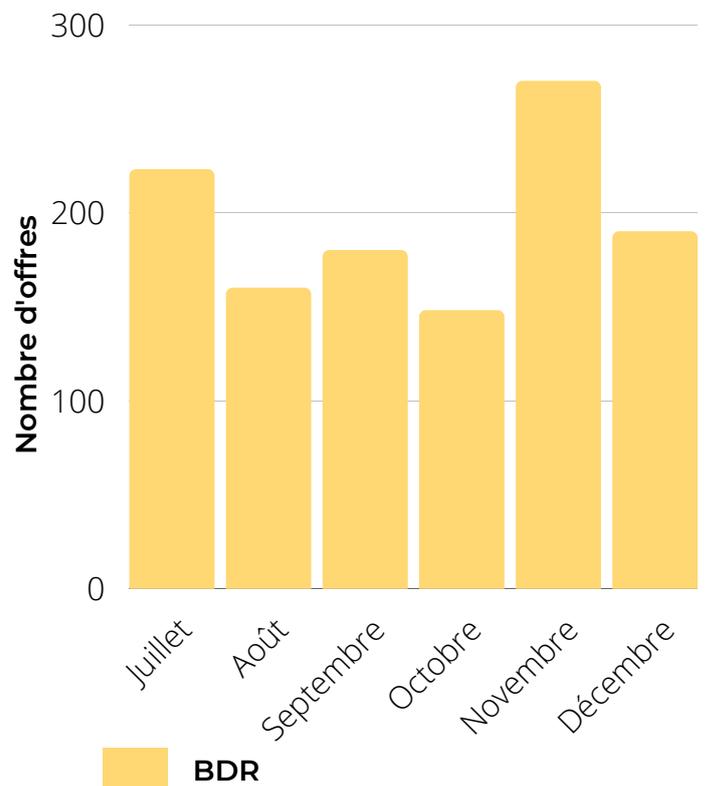
## ÉVOLUTION DU MARCHÉ DES BDR



### L'OEIL D'ÉMILY

"Les BDR (Business Development Representative), sont des postes très recherchés. En effet, ce sont des postes tremplin qui permettent d'intégrer l'univers de la tech. Le turn-over y est donc important.

Nous le voyons au quotidien, cette fonction devient essentielle dans l'accélération commerciale. Nous observons que certaines sociétés ont un ratio de 1 pour 1 lorsqu'il s'agit de binôme Account Executive - BDR. Affaire à suivre sur cette tendance qui s'inscrit dans le paysage. "



# **R**OCKET4SALES

---

**Vous souhaitez échanger  
sur votre carrière et  
rencontrer un agent ?**

Rendez-vous sur notre site internet pour prendre un  
rendez-vous : [www.rocket4sales.com](http://www.rocket4sales.com)

